

ПОЧЕТНЫЕ ДОКТОРА УНИВЕРСИТЕТА

В. С. Катъкало

ПРОФЕССОР ДЭВИД ДЖ. ТИС

1 июля 2002 г. в Петровском зале Главного здания Санкт-Петербургского государственного университета состоялась церемония вручения диплома и мантии Почетного доктора (Doctor Honoris Causa) СПбГУ профессору Дэвиду Дж. Тису (David J. Teece), Директору Института менеджмента, инноваций и организаций Калифорнийского университета (г. Беркли, США). Ученый совет Университета удостоил профессора Тиса этого звания «за выдающиеся заслуги в развитии теории стратегического управления и большой вклад в международное академическое сотрудничество».

Дэвид Дж. Тис родился в 1948 г. в Новой Зеландии. В 1970 г. окончил Кантерберийский университет (степень бакалавра). Дальнейшее образование получил в США в Пенсильванском университете (степени магистра (1973) и доктора (1975) экономики). В 1975–1982 гг. преподавал в Высшей школе бизнеса Стэнфордского университета. С 1982 г. по настоящее время — профессор Школы бизнеса им. У. А. Хааса Калифорнийского университета в г. Беркли. С 1983 г. — директор Центра исследований менеджмента там же, преобразованного в 1994 г. в Институт менеджмента, инноваций и организаций.

Яркая личность Дэвида Дж. Тиса олицетворяет лучшие черты комплексного образа современного профессора одной из ведущих университетских школ бизнеса мира. Наряду с успешной карьерой преподавателя на программах МВА и аспирантуры, он является видным ученым и эффективным организатором науки, а также умелым руководителем созданной им в 1988 г. и динамично развивающейся международной консалтинговой фирмы *Law & Economics Consulting Group (LECG)*.

Дэвид Дж. Тис по праву считается в современной мировой науке менеджмента одним из наиболее авторитетных специалистов в области тео-

рии стратегического управления. Высокое признание (по индексу цитирования) получили его нетривиальные трактовки стратегий диверсификации и управления технологическими инновациями, а также разработки концепций динамических способностей фирмы и управления знаниями. Он внес весомый вклад в успешную эмпирическую проверку ряда ключевых положений теории трансакционных издержек, первоначально сформулированных Р. Г. Коузом и О. И. Уильямсоном. Д. Дж. Тис является автором 15 книг и 150 статей в международных экономических и управленческих научных журналах, энциклопедиях и коллективных монографиях. Труды профессора Тиса переведены на 8 иностранных языков, в том числе на русский.* В 1998 г. наиболее важные работы Д. Дж. Тиса были изданы в 2 томах издательством Edward Elgar в серии «Экономисты XX века».

Профессор Тис широко известен в международном сообществе специалистов по менеджменту как крупный организатор науки. Многие годы он был членом редколлегий ряда ведущих профильных научных журналов. Он является одним из основателей (1992) и соредактором (совместно с коллегами из Италии и Великобритании) журнала *Industrial & Corporate Change*, ставшего одним из наиболее значимых изданий в области институциональных исследований бизнеса. Был одним из организаторов солидной международной конференции «Фундаментальные вопросы стратегического управления» (1990), сыгравшей большую роль в развитии теории стратегического управления как самостоятельной научной дисциплины. Профессор Тис является Председателем Консорциума по конкурентоспособности и кооперации, объединяющего научный потенциал элитных школ бизнеса США. Неоднократно выступал в качестве эксперта на слушаниях в Конгрессе США по вопросам международной конкурентоспособности американской экономики.

В начале 1990-х годов профессор Тис стал инициатором с американской стороны развития академических связей между Калифорнийским университетом (г. Беркли) и СПбГУ в области менеджмента, внес большой вклад в становление факультета менеджмента СПбГУ, формирование его Международного Попечительского совета, организацию научных исследований на факультете. Неоднократно выступал с лекциями перед студентами факультета и на его научных конференциях.

Ниже публикуются библиография основных научных работ профессора Д. Дж. Тиса, а также русские переводы его речи на церемонии вруче-

* Стратегии извлечения прибыли из технологической инновации // Вестн. Ленингр. ун-та. Сер. «Экономика». 1991. Вып. 4. С. 38–47; Иностранные инвестиции и развитие технологии в Кремниевой долине // Вестн. С.-Петерб. ун-та. Сер. «Экономика». 1993. Вып. 1. С. 58–72.

ния диплома и мантии Почетного доктора СПбГУ и одной из его наиболее заметных статей последнего десятилетия — рецензии на фундаментальный труд ведущего в мире специалиста по истории бизнеса А. Чандлера «Масштаб и разнообразие: движущие силы промышленного капитализма».

БИБЛИОГРАФИЯ ОСНОВНЫХ НАУЧНЫХ РАБОТ

Монографии

1. Vertical integration and vertical divestiture in the U.S. oil industry. Stanford, Stanford university institute for energy studies, 1976.
2. The multinational corporation and the resource cost of international technology transfer. Cambridge, MA: Ballinger, 1976.
3. R&D in energy: Implications of petroleum industry reorganization (ed.) Stanford: Stanford university institute for energy studies, 1977.
4. Technology transfer, productivity and economic policy (with E. Mansfield et al.). New York: W. W. Norton, 1982.
5. OPEC behavior and world oil prices (with J. Griffin). London: Allen&Unwin, 1982.
6. The competitive challenge: Strategies for industrial innovation and renewal (ed.). New York: Harper&Row, 1987. (Переведена на японский и итальянский языки.)
7. Antitrust, innovation and competitiveness (Eds.: T. M. Jorde, D. J. Teece). Oxford: Oxford university Press, 1992.
8. Fundamental issues in strategy: A research agenda (Eds.: R. P. Rumelt, D. E. Schendel, D. J. Teece). Boston: Harvard business school Press, 1994. (Переведена на португальский и индонезийский языки.)
9. Economic performance and the theory of the firm: The selected papers of David Teece. Vol. 1. London: Edward Elgar publishing, 1998.
10. Strategy, technology and public policy: The selected papers of David Teece. Vol. 2. London: Edward Elgar publishing, 1998.
11. Technology, organization and competitiveness: Perspectives on industrial and corporate change (Eds.: G. Dosi, D. J. Teece, J. Chytry). Oxford: Oxford university Press, 1998.
12. Firms, markets and hierarchies: The transaction cost economics perspectives (Eds.: G. R. Carroll, D. J. Teece). New York: Oxford university Press, 1999.
13. Managing intellectual capital: Organizational, strategic and policy dimensions. Oxford: Oxford university Press, 2000.
14. Managing industrial knowledge (Eds.: I. Nonaka, D. J. Teece). London: Sage publications, 2001.
15. Essays in technology management and policy. World scientific publishing, 2001.

Основные статьи

- ♦ Technology transfer by multinational firms: The resource cost of transferring technological know-how // *The economic journal*. 1977. Vol. 87. June. P. 242–261.
- ♦ Overseas research and development by U.S.-based firms (with E. Mansfield and A. Romeo) // *Economica*. 1979. Vol. 46. May. P. 187–196.
- ♦ Economies of scope and the scope of the enterprise // *Journal of economic behavior and organization*. 1980. Vol. 1. N 3. P. 223–247. (Переведена на итальянский язык.)
- ♦ The multinational enterprise: Market failure and market power considerations // *Sloan management review*. 1981. Vol. 22. N 3. P. 3–17. (Переведена на итальянский язык.)
- ♦ Supplier switching costs and vertical integration in the U. S. automotive industry (with K. Monteverde) // *The Bell journal of economics*. 1982. Vol. 13. N 1. P. 206–213.
- ♦ Towards an economic theory of the multiproduct firm // *Journal of economic behavior and organization*. 1982. Vol. 3. P. 39–63. (Переведена на китайский язык.)
- ♦ Economic analysis and strategic management // *California management review*. 1984. Vol. 26. N 3. P. 87–110.
- ♦ Profiting from technological innovation // *Research policy*. 1986. Vol. 15. N 6. P. 285–305. (В 1999 г. отмечена как наиболее часто цитирующаяся статья из всех опубликованных в этом журнале; переведена на итальянский язык.)
- ♦ Capturing value from technological innovation: Integration, strategic partnering and licensing decisions // *Interfaces*. 1988. Vol. 18. N 3. P. 46–61.
- ♦ Innovation and cooperation: Implications for antitrust (with T. Jorde) // *Journal of economic perspectives*. 1990. Vol. 4. N 3. P. 75–96.
- ♦ The dynamics of industrial capitalism: Perspectives on Alfred Chandler's Scale and scope (1990) // *Journal of economic literature*. 1993. Vol. 31, March. P. 199–225.
- ♦ Understanding corporate coherence: Theory and evidence (with R. Rumelt, G. Dosi, S. Winter) // *Journal of economic behavior and organization*. 1994. Vol. 23. N 1.
- ♦ When is virtual virtuous? Organizing for innovation (with H.W. Chesbrough) // *Harvard business review*. 1996. Jan.-Febr. (В августе 2002 г. опубликована в специальном выпуске этого журнала «Лучшие статьи *HBR* по управлению инновациями».)
- ♦ Dynamic capabilities and strategic management (with G. Pisano, A. Shuen) // *Strategic management journal*. 1997. Vol. 18. N 7. P. 509–533.

- ◆ Capturing value from knowledge assets: The new economy, markets for know-how and intangible assets // California management review. 1998. Vol. 40. N 3. P. 55–78. (Отмечена премией компании *Andersen Consulting* как лучшая статья года в этом журнале.)
- ◆ The analysis of market definition and market power in the context of rapid innovation (with C. Pleatsikas) // International journal of industrial organization. 2001. Vol. 19. N 5. P. 665–693.